



# CO'SUP

Le Consortium  
des Écoles  
du Supérieur

## MASTÈRE - BAC+5 INGÉNIEUR D'AFFAIRES

**Vous avez une âme de commercial et/ou de manager, le goût du challenge, une aisance relationnelle ? Vous êtes titulaire d'un Bac+3 ou équivalent ? Co'sup a la solution pour vous !**

A l'issue de cette formation, vous êtes un ingénieur et/ou un manager d'affaires opérationnel, autonome, apte à prendre en main un portefeuille de prospects exigeants et d'atteindre des objectifs ambitieux.

Vous êtes à même de :

- Concevoir et mettre en œuvre des stratégies commerciales et managériales destinées à des clients de haut niveau
- Maîtriser le cycle complet de la vente dans tous les secteurs d'activité
- Conduire des projets stratégiques
- Mettre en œuvre un management opérationnel

**Taux de réussite**  
**85%**

**i Renseignements :**  
Ludivine DELAHAIS  
ludivine.delahais@co-sup.com  
06.35.16.28.16

**📍 Lieu de formation :**  
CO'SUP  
53 rue Louis Pasteur  
76130 Mont Saint Aignan

**☰ Modalités d'admission :**  
Etude du dossier de candidature  
et/ou entretien

**Nos références :**

- Licence DEG CVM\*: 95,5% de réussite
- Licence DEG ME\*\* : 95,83% de réussite
- Licence CGPI

\*CVM: Commerce Vente Marketing \*\*Management Entrepreneuriat

Le Consortium des Écoles du Supérieur



Plus d'informations :



 Rentrée :  
Octobre 2023



Méthode mobilisée :  
Alternance d'apports théoriques  
et de cas pratiques.  
Formation en présentiel  
Cours réalisés par des professionnels



Durée :  
850 à 900 heures  
en centre de formation



Rythme :  
1 semaine par mois en  
formation à Co'sup



Type de contrat :  
• apprentissage  
• professionnalisation



Mandataire Porteur Greta Rouen  
N° SIRET: 197 600 968 000 22  
N° déclaration d'existence:  
2376P001876  
Code APE: 8559A

## Programme

Parcours Soft Skills et Insertion Professionnelle

Bloc de compétences :

- Bloc 1 : Définir les orientations stratégiques d'une Business Unit
- Bloc 2 : Piloter le développement commercial & promotionnel
- Bloc 3 : Piloter la performance économique & financière
- Bloc 4 : Elaboration d'une proposition commerciale complexe & multimodale
- Bloc 5 : Pilotage du projet et des ressources internes / externes

Majeure de spécialité : Management et Entrepreneuriat

## Insertion Professionnelle

Métiers :

- Directeur commercial
- Chef de secteur
- Responsable régional
- Directeur de clientèle
- Responsable export
- Chef des ventes

Secteurs d'activité :

- Banque
- Assurance
- Immobilier
- Télécoms
- Sociétés de services
- Nouvelles technologies

**Taux  
d'insertion  
82%**

Accès :  
Parking  
A 7 min de la gare de  
Rouen via le réseau  
Astuces

- Bus : F2, F7, F8, 10, 43
- TEOR : T1



Accès handicapés  
Locaux accessibles aux  
personnes en situation  
de handicap



Espace Déjeuner  
Foodtrucks



Bureau Des Elèves

[www.co-sup.fr](http://www.co-sup.fr)



Certification professionnelle « Ingénieur d'Affaires » enregistrée pour 3 ans au RNCP (Fiche RNCP35760) sur décision du directeur de France Compétences suite à l'avis de la commission de la certification professionnelle du 08/07/2021, au niveau de qualification 7, avec le code NSF 312 sous l'intitulé « Ingénieur d'Affaires » avec effet jusqu'au 08/07/2024, délivré par C3 INSTITUTE, l'organisme certificateur.

Cette certification professionnelle est constituée de 5 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.