



# CO'SUP

Le Consortium  
des Écoles  
du Supérieur

**BACHELOR  
ASSURANCE ET  
PRODUITS FINANCIERS  
BAC+3**

**Vous souhaitez développer des compétences dans les domaines de l'Assurance et de la Banque ? Vous êtes titulaire d'un Bac+2 tertiaire ou d'un équivalent ?**

**Co'sup a la solution pour vous !**



A l'issue de cette formation, vous êtes un conseiller de clientèle en Assurances et Produits Financiers apte à gérer et développer un portefeuille de clients particuliers et professionnels. Vous intervenez tant en assurance de personnes qu'en assurance de biens.

Vous êtes à même de :

- mettre en œuvre des actions commerciales et de communication pour satisfaire la clientèle dans un contexte omnicanal
- conseiller vos clients de manière qualitative et au plus près des besoins et attentes afin d'apporter une solution personnalisée
- connaître les produits disponibles et leurs plus-values

**i Renseignements :**  
Mélanie CLATOT  
melanie.clatot@co-sup.com  
06.24.97.75.14

**📍 Lieu de formation :**  
CO'SUP  
53 rue Louis Pasteur  
76130 Mont Saint Aignan

**☰ Modalités d'admission :**  
Etude du dossier de candidature  
et/ou entretien

**Nos références :**

- Bachelor Assurance : 100% de réussite
- BTS Assurance : 100% de réussite
- Licence DEG CVM\*: 95,5% de réussite
- Licence DEG ME\*\*: 95,83% de réussite


\*CVM: Commerce Vente Marketing \*\*Management Entrepreneuriat


Le Consortium des Écoles du Supérieur



 Rentrée :  
Septembre 2023

 Durée :  
650 heures en centre de formation

 Méthode mobilisée :  
Cours réalisés par des professionnels  
Alternance d'apports théoriques et de  
cas pratiques  
Formation en présentiel

 Rythme :  
Alternance  
Nous consulter

 Type de contrat :  
• Apprentissage  
• Professionnalisation

## Programme

Parcours Soft Skills et Insertion Professionnelle

Bloc de compétences :

- Bloc 1 : Organisation et mise en œuvre de la
- Stratégie commerciale en agence ou chez un courtier
- Bloc 2 : Gestion d'un portefeuille client et fidélisation dans un contexte omnicanal
- Bloc 3 : Conseil et vente des produits d'assurances et financiers dans le respect du cadre réglementaire
- Bloc 4 : Elaboration d'une offre sur-mesure de produits d'assurances et financiers pour les particuliers et professionnels TNS

Majeure pro : Assurance et Management

## Insertion Professionnelle

Métiers :

- Collaborateur d'agence
- Chargé d'affaires en banque et/ou assurances
- Conseiller commercial en mutuelle
- Conseiller en assurances
- Chargé de clientèle particuliers
- Chargé de clientèle professionnelle (TNS)
- Courtier en crédit
- Gestionnaire de portefeuille
- Chef de secteur
- Chargé de développement

**Taux  
d'insertion  
84%**

Certification professionnelle "Conseiller de Clientèle en Assurances et Produits Financiers" enregistrée pour 3 ans au RNCP (Fiche RNCP 36144) sur décision du directeur de France Compétence suite à l'avis de la commission de la certification professionnelle du 26/01/2022, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 313 sous l'intitulé « Conseiller de Clientèle en Assurances et Produits Financiers » avec effet jusqu'au 26/01/2025, délivré par SOGESTE – GROUPE ESCCOT, l'organisme certificateur. Cette certification professionnelle est constituée de 4 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.



Mandataire Porteur Greta Rouen  
N° SIRET: 197 600 968 000 22  
N° déclaration d'existence :  
2376P001876  
Code APE: 8559A

Plus d'infos :



Accès :  
Parking  
A 7 min de la gare de  
Rouen via le réseau  
Astuces

- Bus : F2, F7, F8, 10, 43
- TEOR : T1



Accès handicapés  
Locaux accessibles aux  
personnes en situation  
de handicap



Espace Déjeuner  
Foodtrucks



Bureau Des Elèves

[www.co-sup.fr](http://www.co-sup.fr)

