BAC + 3
1 an

*DROIT ECONOMIE GESTION

LICENCE DEG* PARCOURS COMMERCE, VENTE, MARKETING

UNE LICENCE POUR LES FUTURS CADRES COMMERCIAUX

OBJECTIFS

Cette licence générale DROIT ECONOMIE GESTION parcours Commerce, Vente et Marketing, « Développement Clientèle » vise à former des cadres commerciaux, commerciaux, chargé(e)s de clientèle, conseiller(ère)s commerciaux, autonomes, sédentaires ou itinérant(e)s, sur tout segment de clientèle, secteur d'activité et canal de distribution dans l'objectif de maîtriser l'analyse de marché, la gestion administrative et commerciale, la gestion de portefeuille clients/fournisseurs, la négociation et le marketing, tout en maîtrisant les outils digitaux.

Les diplômés seront en mesure de :

- Maîtriser l'analyse de marché en identifiant les opportunités et adaptant les stratégies commerciales en conséquence.
- Maîtriser la gestion administrative et commerciale : Gérer efficacement les aspects administratifs et commerciaux, tels que les contrats et les relations clients/fournisseurs.
- Maîtriser la gestion de portefeuille clients/fournisseurs : Optimiser les relations et les suivis avec les clients et fournisseurs pour assurer une gestion fluide et performante.
- Maîtriser la négociation et le marketing pour promouvoir des produits et services et maximiser la rentabilité.
- Maîtriser les outils digitaux pour améliorer la gestion des processus commerciaux et l'analyse des données.

Rentrée :
Octobre 2025
Parcours en 1 an

Durée :
540 heures en centre de formation

Rythme :
Alternance
2 jours en centre
3 jours en entreprise

Prérequis :
Etre titulaire d'un BAC+2 dans le domaine du marketing ou de la vente - 120 ects

Méthode mobilisée :
Formateurs agréés CNAM
Alternance d'apports théoriques et de cas pratiques
Formation hybride (distanciel exceptionnel)

Type de contrat :

- Apprentissage
- Professionnalisation
- Salarié (nous consulter)
- Autre financement (nous consulter)

Semaine d'intégration
Team-Building
Soft Skills

CO'SUP
PAR LE GRETA ROUEN MARITIME

le cnam
Normandie

CO'SUP
PAR LE GRETA ROUEN MARITIME

POURQUOI CETTE LICENCE ?

- **Une formation complète et polyvalente :** Cette licence offre une vision globale du management, de la gestion commerciale et de l'analyse de marché, vous préparant à des fonctions stratégiques dans diverses entreprises.
- **Des compétences clés pour le monde professionnel :** Vous développerez des aptitudes solides en gestion administrative, négociation, marketing, et gestion de portefeuille, toutes essentielles pour évoluer dans des environnements commerciaux complexes.
- **Une expertise digitale indispensable :** La maîtrise des outils numériques vous permettra de rester compétitif dans un secteur de plus en plus orienté vers le digital et l'automatisation des processus.
- **Des perspectives d'évolution :** Cette licence prépare à des postes variés dans la gestion, le commerce, et le marketing, avec des opportunités dans de nombreuses industries.

PROGRAMME

Parcours Soft-Skills et Insertion Professionnelle

- Didactique et méthodologies d'apprentissage
- Positionnement personnel et professionnel
- Culture d'entreprise
- Les nouvelles formes de travail et de collaboration
- Communication interpersonnelle
- Veille stratégique et concurrentielle

Niveau du diplôme :
BAC+3 - Niv 6 - 180 ECTS
Licence Générale

Code RNCP : 35924
Code diplôme : 20531023

Arrêté du 08 juillet 2021.
Accréditation jusque fin 2024-2025.
En cours de validation du renouvellement 2025-2030

Evaluation
- Contrôle continu et Examens finaux
- Rapport d'activité
- Soutenance du mémoire orale

Modalité d'admission :
Etude du dossier de candidature, entretien de motivation

Taux de réussite 2024 :
94,75%

Lieu de la formation :
Co'Sup
53 rue Louis Pasteur
76130 Mont Saint Aignan

Informations :
contact@co-sup.com
02.79.02..79.40

co-sup.fr

CO'SUP
PAR LE GRETA ROUEN MARITIME

Enseignements :

- Veille stratégique et concurrentielle
- Mercatique : Etudes de Marché et Enjeux de la DATA
- Marketing Digital et Plan d'acquisition on-line
- Management des Organisations
- Comptabilité et Contrôle de Gestion - Découverte
- Initiation au marketing B2B
- Datascience au service de la gestion de la relation client - CRM
- Anglais et pratiques professionnelles
- Stratégie de communication multicanal
- Enjeux des transitions écologiques : comprendre et agir
- Application des études théoriques à la vie de l'entreprise
- Expérience professionnelle licence générale marketing vente commerce

SUITE DE PARCOURS

Insertion Professionnelle

- Assistant marketing / communication
- Chargé de communication
- Commercial B to B
- Technico-Commercial
- Manager commercial
- Chef de secteur
- Responsable commercial

Poursuite d'études

- Master ou Mastère

Pour plonger dans la vie de Co'Sup, suivez-nous sur Instagram !

Aucun frais d'inscription

Mandataire Porteur Greta Rouen N° SIRET : 197 600 968 000 22
N° déclaration d'existence : 2376P001876
Code APE : 8559A

Accès :
Parking
A 7 min de la gare de Rouen via le réseau Astuces

- Bus : F2, F7, F8, 10, 43
- TEOR : T1

Accès handicapés :
Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap

Espace Déjeuner avec micro ondes et distributeurs

Bureau Des Elèves

Fiche produit
Mise à jour le 23/04/2025